



Giampaolo Moscardi

Nazionalità: Italiana **Data di nascita:** 20/02/1966 **Sesso:** Maschile

Numero di telefono: (+39) 3482331360

Indirizzo e-mail: giampaolo.moscardi@iov.veneto.it

Indirizzo e-mail: giampaolo.moscardi@gmail.com

LinkedIn: www.linkedin.com/in/giampaolomoscardi

Abitazione: Padova (Italia)

PRESENTAZIONE

All'interno di una azienda leader nel mondo delle telecomunicazioni, ho maturato in ambito **Project Management, Formazione, Trade Marketing (Advertising ed Eventi) e Pianificazione Operativa**, un percorso professionale che mi ha portato negli anni ad assumere ruoli di coordinamento e di gestione sempre più ampi, giungendo a ricoprire posizioni di responsabilità nazionale. La mia carriera è stata sin qui caratterizzata da un deciso orientamento al raggiungimento degli obiettivi assegnati, ottenuti grazie ad una continua ricerca della soddisfazione del "Cliente", una forte determinazione ed una costante attenzione verso le risorse gestite. La concretezza, la capacità nell'identificare e risolvere i problemi, la predisposizione a costruire relazioni e spirito di squadra, sono invece doti che mi vengono riconosciute da colleghi e collaboratori.

ESPERIENZA LAVORATIVA

Project Manager

IOV - Istituto Oncologico Veneto [31/12/2018 - Attuale]

Città: Padova

Paese: Italia

Sito web: <https://www.ioveneto.it/>

Impresa o settore: Sanità e assistenza sociale

Sono stato ingaggiato come Project Manager dallo IOV, Istituto di Ricovero e Cura a Carattere Scientifico, destinato in maniera specifica alla ricerca sul cancro e alla prevenzione, diagnosi e cura dei tumori. Gli obiettivi erano: ridare vigore al progetto Rete Mela, risolvere le problematiche emerse nel tempo, garantire diagnosi più precoci, monitorare al meglio la qualità del trattamento dei pazienti con melanoma, ridurre il più possibile i tempi delle liste di attesa e digitalizzare il processo di acquisizione delle immagini diagnostiche integrandole nel Fascicolo Sanitario Elettronico regionale.

Titolare di Agenzia Noleggio Lungo Termine

KAR di Moscardi Giampaolo [01/09/2012 - Attuale]

Città: Padova

Paese: Italia

Sito web: <https://www.kar.uno/>

Impresa o settore: Altre attività di servizi

Trade Marketing Manager

Vodafone N.V. [01/09/2009 - 30/03/2012]

Città: Padova - Milano

Paese: Italia

In sinergia con la Forza Vendite mi occupavo della proposta dei prodotti tecnici e commerciali all'interno di eventi di caring dedicati, convegni di categoria, convention, lancio prodotti, fiere con l'ausilio di grafica e stampa materiali di visibilità, advertising su media locali, sponsorizzazioni, gadget, allestimenti e presidi. Inoltre, misuravo la redditività/ritorno dell'investimento (ROI) e gestivo il relativo budget.

Head of Sales Planning

Vodafone N.V. [01/03/2007 – 01/09/2009]

Città: Padova

Paese: Italia

Impresa o settore: Servizi Di Informazione E Comunicazione

All'interno della struttura Business Commercial Nord Est ho avuto, suddivisi tra 4 team di lavoro composti complessivamente da **27 risorse**, i seguenti principali compiti e responsabilità:

- Gestire le attività di formazione tecnico-commerciale per circa 1.500 persone (Team **Formazione**).
- Elaborare i report sui risultati di produttività della forza vendita (Team **Analisi**).
- Controllare ed analizzare la produttività delle diverse figure di vendita (Team **Pianificazione**).
- Pianificare le attività di Teleselling in collaborazione con il Customer Care (Team **Teleselling**).

Head Quarter Sales Training Manager

Vodafone N.V. (Headquarters) [01/09/2003 – 01/03/2007]

Città: Milano

Paese: Italia

All'interno della struttura Business Commercial Italia, il mio ruolo prevedeva la **Progettazione** e la **Pianificazione** della **Formazione** Tecnico/Commerciale di tutta la Forza Vendite Italia, in particolare coordinando le attività delle Formazioni di Area (tredici risorse umane), gestendo il budget e ingaggiando i fornitori per attività di Formazione Specialistica.

Senior Sales Trainer

Vodafone – Omnitel S.p.A. [01/03/2002 – 01/09/2003]

Città: Padova

Paese: Italia

Progettazione ed erogazione a tutta la Forza Vendite Business (Diretta ed Indiretta a livello di Area - Triveneto ed Emilia Romagna) della Formazione Tecnica e Commerciale atta allo svolgimento dell'attività di vendita presso i Clienti Azienda.

Sales Trainer

Omnitel S.p.A. (Padova - Bologna) [01/06/1998 – 01/03/2002]

Città: Padova - Bologna

Paese: Italia

Progettazione ed erogazione a tutta la Forza Vendite Business (Diretta ed Indiretta per le regioni Veneto ed Emilia Romagna) della Formazione Tecnica e Commerciale atta allo svolgimento dell'attività di vendita presso i Clienti con partita iva.

Broker Assicurativo

Centrale Assigroup [01/01/1997 – 01/06/1998]

Città: Padova

Paese: Italia

In qualità di procacciatore d'affari mi occupavo della informazione e della sottoscrizione di contratti di Pensione Integrativa con le principali Compagnie Assicuratrici.

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Laurea magistrale in Scienze Politiche

Università degli Studi di Padova [21/03/2000]

Indirizzo: Via VIII Febbraio, 2, 35122 Padova (Italia)

Sito web: www.unipd.it

Ufficiale di Complemento

Scuola Allievi Ufficiali di Artiglieria [01/04/1990 – 01/09/1990]

Indirizzo: Caserma Montefinale Via Braccianese Claudia, 00062 Bracciano (Roma) (Italia)

Sito web: esercito.difesa.it

Diploma di Maturità Scientifica

Liceo Scientifico Statale Eugenio Curiel [30/06/1985]

Indirizzo: Via Giuseppe Durer, 14, 35132 Padova (Italia)

Sito web: www.liceocuriel.edu.it

COMPETENZE LINGUISTICHE

Lingua madre: **italiano**

Altre lingue:

inglese

ASCOLTO B1 LETTURA B1 SCRITTURA B1

PRODUZIONE ORALE B1 INTERAZIONE ORALE B1

francese

ASCOLTO A1 LETTURA A1 SCRITTURA A1

PRODUZIONE ORALE A1 INTERAZIONE ORALE A1

COMPETENZE DIGITALI

Ottima conoscenza di tutti i sistemi operativi Microsoft / Ottima conoscenza di tutto il pacchetto Microsoft Office / Ottima conoscenza di tutti i Social / Ottima conoscenza Google Suite / Ottime capacità di realizzazione e gestione dei file PDF / Web Publishing - Word Press / Ottima gestione e configurazione reti LAN e WIFI / Ottima conoscenza delle componenti hardware / Ottima capacità di utilizzo di qualsiasi Browser / ottima padronanza nell'uso di strumenti per la collaborazione online e cloud computing / Utilizzo di piattaforme di archiviazione e gestione dati come Dropbox, Google Drive e We Transfer / Utilizzo di piattaforme di comunicazione (Whatsapp, Teams, Skype) / Videomaking e Fotoritocco / Messaggistica e videoconferenza (Skype Microsoft Teams Google Meet Zoom)

PATENTE DI GUIDA

Patente di guida: A

Patente di guida: B

CORSI DI FORMAZIONE

La vaccinazione e i vaccini Anti Covid-19

[15/01/2021 – 15/01/2021]

The role of Health Economics and HTA in Health Care and Cancer Treatment

[08/10/2019 – 08/10/2019]

Oncorete: Sharing and Innovation System

[04/10/2019 – 04/10/2019]

Fascicolo Sanitario Elettronico Regionale

[28/06/2019 – 28/06/2019]

Sicurezza degli Operatori nell'ambiente di Lavoro (T.U.81/2008)

[13/05/2019 – 13/05/2019]

Il Regolamento Europeo 2016 /679 sulla Privacy e il D.LGS.101/2018 di armonizzazione del Codice Privacy alle regole del GDPR

[27/02/2019 – 27/02/2019]

PUBBLICAZIONI

Progetto Attuativo Tele-dermatologia nella Regione Veneto

Venezia, DDR 121 Giunta Regionale della Regione Veneto del 12/12/2022.

Raccomandazioni per la Gestione dei Pazienti con Lesioni Pigmentate della Cute nella Regione Veneto - Rete Oncologica Veneta (ROV)

Obiettivo principale armonizzare e ottimizzare le procedure per la diagnosi precoce (prevenzione secondaria) del melanoma, in Regione Veneto, nell'ambito delle strutture specialistiche. Venezia, DDR n° 50 del Direttore della Programmazione Sanitaria della Regione Veneto del 08/06/2022.

Melanometro

Con l'obiettivo di sensibilizzare la popolazione sulla necessaria attenzione da dedicare alla salute della pelle e promuovere i controlli preventivi periodici, la progettazione e la pubblicazione di un pratico strumento di autoanalisi cutanea per calcolare il rischio di sviluppare un melanoma. Tiratura 5.000 copie. Padova, 2021.

Link: <https://piccolipunti.it/cosa-facciamo/prevenzione/melanometro-calcola-il-tuo-rischio-di-sviluppare-un-melanoma>

SOSarcomi

Obiettivi, diffondere una corretta informazione sull'esistenza e sulle caratteristiche cliniche dei sarcomi delle parti molli e fornire ai medici indicazioni aggiornate sui centri per il trattamento dei sarcomi delle parti molli nell'area geografica del Triveneto. Progettazione e pubblicazione del sito web SOSarcomi e delle pagine social su Facebook e LinkedIn. Padova, 2021.

Link: www.sosarcomi.it | www.facebook.com/sosarcomi | www.linkedin.com/in/sos-sarcomi-4128211bb

Rete Mela

Rete Mela è un network di Istituzioni pubbliche e private accreditate che si occupa di lesioni pigmentate della cute e di diagnosi precoce del melanoma con l'obiettivo di fare diagnosi più tempestive, razionalizzare l'uso delle risorse e raccogliere dati per la ricerca. L'ULSS 6 e 5, l'Azienda Ospedaliera di Padova e l'Istituto Oncologico Veneto (IOV) hanno messo a punto un percorso per lesioni pigmentate della cute e melanoma cutaneo per indirizzare e razionalizzare la diagnostica clinica, l'attività chirurgica e quella anatomo-patologica. Progettazione e pubblicazione del sito web e dei relativi materiali di merchandising, poster e brochure. Padova, 2020.

Link: www.retemela.it

ATTIVITÀ DIDATTICA

Lesioni Pigmentate e Melanoma: Diagnosi e Trattamento (Docente)

[31/10/2019 – 31/01/2020]

Circa 500 partecipanti tra MMG, Dermatologi e Chirurghi delle ULSS 6, ULSS 5 e privati accreditati. - Padova, 31.10.2019 - Padova, 8.11.2019 - Schiavonia (PD), 13.12.2019 - Camposampiero (PD), 10.01.2020 - Rovigo, 17.01.2020 - Padova, 24.01.2020 - Padova, 31.01.2020

Fascicolo Sanitario Elettronico Regionale

[02/07/2019 – 02/07/2019]

13 partecipanti della UOC Chirurgia Oncologica Melanomi e Sarcomi dello IOV. Padova, 02.07.2019

CONVEGNI

Ruolo: Relatore - Convenuto

Padova Melanoma International

[25/02/2019 – 26/02/2019]

PROGETTI

Gruppo di Lavoro per progetto attuativo Tele-dermatologia nella Regione Veneto

[01/02/2022 – 01/10/2022]

Di fronte all'elevata presenza di individui con lesioni pigmentate della cute atipiche nella Regione Veneto (prevalenza variabile da 5% a 10% della popolazione generale), alla loro dimostrata correlazione con l'incidenza del melanoma cutaneo (primo tumore nei maschi al di sotto dei 50 anni nella nostra Regione) e in mancanza di un approccio dermatologico condiviso alla diagnosi e alla gestione di questi soggetti, la Rete Oncologica Veneta (ROV), ha istituito un Gruppo di Lavoro (GdL) con il compito di proporre soluzioni per questa complessa problematica. Venezia, DDR n° 23 del Direttore della Programmazione Sanitaria della Regione Veneto del 06/05/2022.

Gruppo di Lavoro per la Gestione dei Pazienti con Lesioni Pigmentate della Cute nella Regione Veneto - Rete Oncologica Veneta (ROV)

[01/06/2021 – 31/01/2022]

Obiettivo principale armonizzare e ottimizzare le procedure per la diagnosi precoce (prevenzione secondaria) del melanoma, in Regione Veneto, nell'ambito delle strutture specialistiche. Venezia, DDR n° 50 del Direttore della Programmazione Sanitaria della Regione Veneto del 08/06/2022.

Progetto SOSarcomi

[01/01/2020 – 01/01/2021]

Obiettivi: diffondere una corretta informazione sull'esistenza e sulle caratteristiche cliniche dei sarcomi delle parti molli. Fornire ai medici indicazioni aggiornate sui centri per il trattamento dei sarcomi delle parti molli nell'area geografica del Triveneto tramite la pubblicazione di un sito web dedicato e delle relative pagine sui social Facebook, LinkedIn e Twitter.

Progetto Rete Mela (IOV - Cariparo)

[01/01/2019 – 31/12/2022]

Obiettivi: ottimizzare il **Percorso Diagnostico Terapeutico Assistenziale** del Melanoma in Veneto in rapporto alle problematiche emerse nel quinquennio 2014 - 2019. Incrementare la diagnosi precoce. Migliorare e monitorare la qualità del trattamento. Estendere la rete assistenziale per le lesioni pigmentate della cute e per il melanoma cutaneo dall'ex ULSS 16 di Padova alle attuali ULSS 5 Polesana e 6 Euganea. Nel ruolo di Project Manager mi sono occupato di: stesura del progetto esecutivo - elaborazione del Gantt di progetto - coordinamento del Gruppo di Regia e del Gruppo di Lavoro (complessivamente 35 persone) - networking e convocazione dei gruppi di lavoro (privacy, informatici, cup manager, medici, specialisti, rappresentanti di categoria, direzioni enti coinvolti,

patrocini, finanziatori, fornitori) - organizzazione degli eventi formativi - creazione del sito web dedicato - elaborazione creatività e grafica logo, brochure, poster, grafica - logistica - correzione bozze - docenza - ecc...).

SERVIZIO MILITARE

Ruolo: Comandante di Sezione Obici

[01/04/1990 – 01/07/1991]

Servizio prestato presso il Gruppo Artiglieria da Montagna Aosta, Brigata Alpina Taurinense, Corpo d'Armata Alpino. In particolare, presso la 40° Batteria del Gruppo NATO AMFL (Allied Command Europe Mobile Force Land), ho avuto l'onore di partecipare ad operazioni svolte in ambito Internazionale quali, Ardent Ground e Arctic Express alle quali partecipavano i reparti d'élite di diversi paesi membri: USA Marines, UK Royal Marines Commandos, Germania Fallschirmjäger, Belgio Paracommando, Canada Joint Task Force, Paesi Bassi Mountain Leader Platoon.

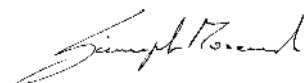
DICHIARAZIONE SOSTITUTIVA ATTO NOTORIETÀ

Art. 76 e 46 D.P.R. n°445/2000

Sono consapevole delle sanzioni penali nel caso di dichiarazioni non veritiere, di formazione o uso di atti falsi, richiamate dall'art.76 del D.P.R. 445/2000. Attesto che le dichiarazioni contenute nella presente domanda sono sostitutive di certificazione ai sensi dell'art.46 del D.P.R. 445/2000.

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali presenti nel CV ai sensi dell'art. 13 d. lgs. 30 giugno 2003 n. 196 - "Codice in materia di protezione dei dati personali" e dell'art. 13 GDPR 679/16 - "Regolamento europeo sulla protezione dei dati personali".

Padova, 24/02/2023



Giampaolo Moscardi